



Dal 1951 protagonisti della crescita.



PER I GIOVANI DOPO LA SCUOLA MEDIA



ISTRUZIONE E FORMAZIONE PROFESSIONALE

Corsi riconosciuti e finanziati dalla Regione Veneto
e dal Fondo Sociale Europeo



#enaipveneto #gentedienaipveneto

www.enaip.veneto.it

Percorsi di istruzione e formazione professionale dopo la scuola media gratuiti
e riconosciuti dalla Regione del Veneto con DGR 429-431-430-470 del 4/2020 -
percorsi triennali Sistema Duale DGR 2029 del 12/2017 1799 DEL 11/2018 -
DGR 1768 del 11/2019 - DGR 915/2020 del 7/2020



UNIONE EUROPEA
Fondo sociale europeo



REGIONE DEL VENETO



REGIONE DEL VENETO



Organismo di Formazione
accreditato
dalla Regione
del Veneto



Via C. Colombo, 94
36061 Bassano del Grappa (VI)



0424/22.70.30



bassano@enaip.veneto.it



Realizzato a cura della Direzione Comunicazione e Promozione ENAIIP Veneto I.S.

QUALIFICA PROFESSIONALE DI OPERATORE AI SERVIZI DI VENDITA

DIPLOMA DI TECNICO COMMERCIALE DELLE VENDITE

**SISTEMA
DUALE** IMPARARE
LAVORANDO
IN ITALIA SI PUÒ

IL PERCORSO FORMATIVO

OPERATORE AI SERVIZI DI VENDITA

Il percorso triennale per la **Qualifica** prevede l'acquisizione di conoscenze ed abilità per intervenire nei processi della distribuzione commerciale secondo procedure e metodiche di operatività. La formazione valorizza l'applicazione e l'utilizzo di metodologie di base, strumenti ed informazioni per svolgere attività relative al servizio di vendita e post vendita, anche in ambienti virtuali, con competenze nel supporto e assistenza al cliente, nell'organizzazione di ambienti e di spazi espositivi, nella predisposizione di iniziative promozionali e nella realizzazione degli adempimenti amministrativi basilari.

TECNICO COMMERCIALE DELLE VENDITE

Vendita a libero servizio

Il percorso annuale per il **Diploma**, come naturale proseguimento del precedente triennio, prevede l'acquisizione di conoscenze ed abilità per intervenire con autonomia esercitando il presidio dei processi di distribuzione commerciale attraverso la partecipazione all'individuazione delle risorse, il monitoraggio e la valutazione del risultato, l'implementazione di procedure di miglioramento continuo. Il Tecnico possiede competenze funzionali - in rapporto ai diversi indirizzi - alla realizzazione del piano di acquisti, all'allestimento, alla promozione, all'amministrazione d'esercizio ed alla gestione dei rapporti con il cliente.

RAPPORTO SCUOLA - AZIENDA

Durante il percorso formativo per la **Qualifica Professionale**, le competenze tecnico - professionali vengono perfezionate attraverso l'esperienza di **Stage/Tirocinio** in Azienda.

Il percorso per il **Diploma Professionale** si sviluppa nell'ambito del **Sistema Duale**: oltre a 490 ore di formazione a scuola, sono previste 500 ore di formazione in Aziende partner del territorio, con la possibilità di attivare il **contratto di apprendistato di 1° livello**. Scuola ed Azienda co-progettano la formazione per valorizzare tutte le competenze tecnico - professionali e quelle culturali di area linguistica e matematico - scientifico - tecnologica ed implementare il grado di responsabilità ed autonomia nello svolgimento delle attività.

OFFERTA FORMATIVA IN ENAIP VENETO

ENAIP Veneto offre servizi didattici volti all'**inclusione**, alla **personalizzazione** ed alla **partecipazione attiva** degli studenti, in **aule** e **laboratori** con attrezzature e strumentazione di settore, potenzia le **competenze digitali** e quelle **linguistiche** proponendo esperienze all'estero, **attività sportive** ed **espressive** extracurricolari.

QUADRO ORARIO

COMPETENZE	1°	2°	3°	4°
Lingua Italiana e Comunicazione Multimediale	95	75	60	50
Lingua Straniera: Inglese	75	70	50	85
Matematica	75	60	100	100
Scienze	100	80		
Alfabetizzazione Informatica e Digitale	20	20	20	30
Diritto ed Economia	30	35	50	40
Storia e Geografia	35			
Competenza di Cittadinanza	20			
Insegnamento della Religione Cattolica	20	20	20	10
Educazione alle Attività Motorie	20	20	20	10
Accoglienza ed Introduzione allo Stage	10	13	13	
Tecniche di Pianificazione e Organizzazione	10	15	20	
Funzionamento, Monitoraggio, Manutenzione Attrezzature	20	35	75	
Sicurezza e Qualità	15	20	20	30
Merceologia e Visual Merchandising	80	105	82	
Comunicazione e Marketing	70	100	60	
Lingua Straniera: Tedesco	60	50	50	
Assistenza Post Vendita	50	20	30	
Amministrazione e Contabilità	185	65	70	
Marketing e Strategie di Vendita				92
Pianificazione Attività e Tecniche di Esposizione				80
Marketing Digitale				255
Progettazione ed Allestimento Spazi Espositivi				90
Processo Acquisti e Approvvigionamento				100
Stage		152	232	
Esami di Qualifica			18	
Esami di Diploma				18
	990	990	990	990